



wevo

Wir suchen ab sofort zur Verstärkung in Vollzeit einen

# SALES ACCOUNT MANAGER (M/W/D)

Die WEVO-CHEMIE GmbH in Ostfildern bei Stuttgart ist ein international tätiges, dynamisches Unternehmen im Familienbesitz. Seit mehr als 75 Jahren schreiben wir mit unseren Vergusslösungen, Kleb- und Dichtstoffen Erfolgsgeschichte. Mit der Leidenschaft für Neues entwickeln unsere Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter Materialien für innovative Technologien und gestalten so die Zukunft mit. Seien Sie dabei.

## Ihre Aufgaben

- Technische und kommerzielle Betreuung des verantworteten Kundenkreises inkl. ausgewählter Key Accounts
- Erstsprache und Gewinnung von Neukunden
- Beratung und Ausarbeitung individueller Lösungen
- Ausbau der Geschäftsbeziehungen und Erschließen langfristiger Absatzpotenziale
- Erstellen von Angeboten und Koordinieren von globalen Preisen
- Mitwirken bei der jährlichen Budgetplanung
- Betreuen von Kundenverträgen in enger Zusammenarbeit mit dem Vorgesetzten
- Repräsentieren des Unternehmens auf unterschiedlichen Veranstaltungen

## Ihr Profil

- Studium im Bereich Chemie, idealerweise mit Schwerpunkt Polyurethane, Epoxide, Silikone oder Kunststofftechnik, Chemie-Techniker (m/w/d), alternativ kaufmännische Ausbildung/Studium mit langjähriger technisch-kommerzieller Erfahrung im Bereich Vergusslösungen
- Mind. 3 Jahre Berufserfahrung im technischen Vertrieb in der Chemie- oder einer artverwandten Branche
- Erfahrung im Aufbau und der Betreuung von Key Accounts

- Chemisch-technische Kenntnisse und Erfahrung mit Gießharzen und Klebstoffen
- Sehr gute Anwenderkenntnisse in MS-Office-Programmen, insbesondere Excel und Erfahrung mit ERP-/CRM-Systemen
- Kompetenter Verhandlungspartner und lösungsorientierter Teamplayer
- Verhandlungssichere Englischkenntnisse, strukturierte Arbeitsweise, hohe Eigenmotivation, sicheres Auftreten im internationalen Umfeld und Reisebereitschaft

## Wir bieten Ihnen

- Wachsendes und sicher aufgestelltes Unternehmen im Familienbesitz
- Breit gefächertes und abwechslungsreiches Aufgabengebiet
- Strukturierte Einarbeitung
- Langfristige Berufsperspektive mit Weiterbildungs- und Entwicklungsmöglichkeiten
- Kurze Entscheidungswege
- Leistungsgerechte Vergütung, Sozialleistungen wie betrieblich geförderte Altersversorgung und Gruppenunfallversicherung sowie 30 Tage Urlaub
- Betriebsarzt, betriebliches Gesundheitsmanagement und JobRad-Leasing

Wir freuen uns auf Ihre Onlinebewerbung.

Bei Fragen wenden Sie sich bitte an Kristina Meixner aus dem Bereich Human Resources, Telefon: +49 711 167 61-559

[wevo-chemie.de/karriere](http://wevo-chemie.de/karriere)