

Wir suchen ab sofort zur Verstärkung in Vollzeit einen

SALES & MARKET MANAGER (M/W/D)

Wevo in Ostfildern bei Stuttgart ist ein international tätiges, dynamisches Familienunternehmen. Wir entwickeln individuelle Vergusslösungen für elektrische und elektronische Bauteile aus den Bereichen Automotive, Energie, Haushalt und Technik. Qualifizierte, engagierte Mitarbeiter und ein positives Arbeitsklima sind die Basis für unseren Erfolg. Bei uns haben Sie beste Perspektiven.

Ihre Aufgaben

- Aufbau, Umsetzung und Weiterentwicklung von Markt- und Segmentstrategien für die zu verantwortenden Bereiche
- Key Account Management: technische und kommerzielle Betreuung, Beratung und Ausarbeitung individueller Lösungen, Ausbau der Geschäftsbeziehung und nachhaltige Umsatzsteigerung
- Angebotserstellung und globale Preiskoordination
- Mitwirkung bei der jährlichen Budgetplanung
- Fachliche und disziplinarische Mitarbeiterführung innerhalb einer Matrix Führungsstruktur
- Selektive Prozessentwicklung und -optimierung
- Repräsentation des Unternehmens auf unterschiedlichen Veranstaltungen
- Aktive Mitarbeit bei der Implementierung eines CRM-Systems

Ihr Profil

- Diplom-Ingenieur Chemie/Diplom-Chemiker / Kunststoff-Ingenieur / Chemie Techniker (m/w/d) oder vergleichbar, idealerweise mit Schwerpunkt Polyurethane, Epoxide, Silikone oder Kunststofftechnik, alternativ kaufmännische Ausbildung/Studium mit langjähriger technisch-kommerzieller Erfahrung im Bereich erklärungsbedürftiger Verbrauchsgüter
- Mind. 6 Jahre Berufserfahrung im technischen Vertrieb in der Chemie- oder einer artverwandten Branche

- Erfahrung in der Betreuung von Key Accounts
- Chemisch-technische Kenntnisse und Erfahrung mit Gießharzen und Klebstoffen
- Kenntnisse in der Entwicklung, dem Aufbau und der Umsetzung von Kunden- und Marktstrategien (Hinblick auf Analyse, Planung, Strategie)
- (Erste) Führungserfahrung
- Kompetenter Verhandlungspartner und lösungsorientierter Teamplayer
- Verhandlungssichere Englischkenntnisse, sicheres Auftreten im internationalen Umfeld und Reisebereitschaft

Wir bieten Ihnen

- Wachsendes und sicher aufgestelltes (Familien-) Unternehmen
- Breit gefächertes und abwechslungsreiches Aufgabengebiet
- Strukturierte Einarbeitung
- Langfristige Berufsperspektive mit Weiterbildungs- und Entwicklungsmöglichkeiten
- Kurze Entscheidungswege
- Attraktives Vergütungsmodell, Dienstwagen auch zur privaten Nutzung, Sozialleistungen wie betrieblich geförderte Altersversorgung und Gruppenunfallversicherung sowie 30 Tage Urlaub

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbungsunterlagen: personal@wevo-chemie.de
Bei Fragen erreichen Sie uns auch unter +49 711 167 61-0

wevo-chemie.de