



wevo

Wir suchen ab sofort zur Verstärkung in Vollzeit einen

TECHNICAL SALES MANAGER (M/W/D)

Die WEVO-CHEMIE GmbH in Ostfildern bei Stuttgart ist ein international tätiges, dynamisches Unternehmen im Familienbesitz. Seit mehr als 75 Jahren schreiben wir mit unseren Vergusslösungen, Kleb- und Dichtstoffen Erfolgsgeschichte. Mit der Leidenschaft für Neues entwickeln unsere Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter Materialien für innovative Technologien und gestalten so die Zukunft mit. Seien Sie dabei.

Ihre Aufgaben

- Technische und kommerzielle Kundenbetreuung für individuelle Lösungen
- Umsetzung von kundenspezifischen Anforderungen, Schnittstelle zwischen Kunden und internen Abteilungen
- Erkennen, initiieren und erfolgreiche Umsetzung von Projekten mit den verantworteten Kunden zur längerfristigen Umsatzsteigerung
- Unterstützung bei der erfolgreichen Umsetzung von komplexen Projekten bei Key Accounts
- Angebotserstellung
- Technische Unterstützung des internationalen (nicht EMEA) Vertriebsteams bei Kundenanfragen
- Regelmäßige technische Schulung und Weiterbildung des Vertriebsteam
- Eigenverantwortliche Planung, Durchführung von Jahres-, Akquisitions-, Abschluss- und Preisgesprächen, sowie deren Nachbereitung und Dokumentation

Ihr Profil

- Chemisch/Technisches Studium oder vergleichbare Qualifikation, idealerweise mit Schwerpunkt Polyurethane, Epoxide, Silikone oder Kunststofftechnik
- Mind. 3 Jahre Berufserfahrung in der Chemie- oder einer artverwandten Branche
- Erfahrungen mit Microsoft Office und gängigen ERP-

bzw. CRM-Anwendungen

- Chemisch-Technische Kenntnisse in Polyurethanen, Epoxidharzen und/oder Silikonen
- Erfahrung mit Gießharzen und Klebstoffen, idealerweise in deren Vertrieb und entsprechender Kundenbetreuung
- Verhandlungssichere Englischkenntnisse, sicheres Auftreten auch im internationalen Umfeld
- Kompetenter Verhandlungspartner und lösungsorientierter Teamplayer
- Gesundes Selbstbewusstsein, hohe Eigenmotivation, strukturierte Arbeitsweise und eigenständiges Setzen von Prioritäten

Wir bieten Ihnen

- Wachsendes und sicher aufgestelltes Unternehmen im Familienbesitz
- Breit gefächertes und abwechslungsreiches Aufgabengebiet
- Strukturierte Einarbeitung
- Langfristige Berufsperspektive mit Weiterbildungs- und Entwicklungsmöglichkeiten
- Kurze Entscheidungswege
- Leistungsgerechte Vergütung, Sozialleistungen wie betrieblich geförderte Altersversorgung und Gruppenunfallversicherung sowie 30 Tage Urlaub
- Betriebsärztliche Betreuung, betriebliches Gesundheitsmanagement und JobRad-Leasing

Wir freuen uns auf Ihre Onlinebewerbung.

Bei Fragen wenden Sie sich bitte an Kristina Meixner aus dem Bereich Human Resources. Telefon: +49 711 167 61-559

wevo-chemie.de/karriere