



wevo

Wir suchen ab sofort zur Verstärkung in Vollzeit einen

MITARBEITER VERTRIEBS- INNENDIENST / INSIDE SALES (M/W/D)

Wevo in Ostfildern bei Stuttgart ist ein international tätiges, dynamisches Familienunternehmen. Wir entwickeln individuelle Vergusslösungen für elektrische und elektronische Bauteile aus den Bereichen Automotive, Home, Engineering und Energie. Qualifizierte, engagierte Mitarbeiter und ein positives Arbeitsklima sind die Basis für unseren Erfolg. Bei uns haben Sie beste Perspektiven.

Ihre Aufgaben

- Erstellung und Bearbeitung von Anfragen und Angeboten
- Stammdatenpflege und Erstellung von Kalkulationen
- Kundenseitige Reklamationsbearbeitung und Durchführung von Preisanpassungen
- Erstellung von Listen in SAP
- Unterstützung des Vertriebs im Tagesgeschäft
- Bearbeitung von Musteraufträgen inklusive Lieferscheinerstellung
- Unterstützung im Mahnwesen und Nachverfolgen von Außenständen beim Kunden
- Jährliche Aktualisierung von Preislisten

Ihr Profil

- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung z. B. als Büro-, oder Industriekaufmann (m/w/d)
- Berufserfahrung im Vertriebsinnendienst eines Industrieunternehmens idealerweise in der Chemiebranche
- Sicherer Umgang mit einem ERP-System
- Sehr gute Anwenderkenntnisse in MS-Office insbesondere Excel
- Idealerweise Exportererfahrung
- Ausgeprägte Kommunikations- und Teamfähigkeit
- Selbstständige und strukturierte Arbeitsweise
- Gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift

Wir bieten Ihnen

- Wachsendes und sicher aufgestelltes (Familien-) Unternehmen
- Breit gefächertes und abwechslungsreiches Aufgabengebiet
- Strukturierte Einarbeitung
- Langfristige Berufsperspektive mit Weiterbildungs- und Entwicklungsmöglichkeiten
- Kurze Entscheidungswege
- Attraktives Vergütungsmodell, Sozialleistungen wie betrieblich geförderte Altersversorgung und Gruppenunfallversicherung sowie 30 Tage Urlaub

Auf Ihre Onlinebewerbung freut sich Kristina Meixner aus dem Bereich Human Resources. Telefon: +49 711 167 61-559

wevo-chemie.de